

Założenia mechanizmów finansowych wspierających współpracę międzynarodową

a. Narzędzie finansujące przygotowanie projektów międzynarodowych.

Organizacja zewnętrzna – jako organizacja regrantingowa ogłaszałaby cykliczne konkursy dla regionalnych ngo na działania wspierające przygotowanie projektów międzynarodowych w trybie naboru wniosku. W formie zaliczki (np. w wysokości 75 % kosztów całkowitych) organizacja finansowałaby np. koszty udziału w spotkaniu międzynarodowej grupy partnerskiej, koszt udziału w giełdzie partnerów, koszt udziału w konsultacjach i warsztatach organizowanych dla danego programu, koszty tłumaczenia i doradztwa prawnego.

W dokumentach rozliczających dotację powinna znaleźć się oprócz faktur kopia projektu/wniosku z datą danego konkursu międzynarodowego. Na tej podstawie rozliczana byłaby zaliczka oraz dokonywana refundacja pozostałych kosztów.

b. Narzędzie wspierające nabycie kompetencji merytorycznych dot. współpracy międzynarodowej – voucher.

Organizacja zewnętrzna/operator vouchera stworzyłaby listę trenerów wyspecjalizowanych w doradztwie dla ngo z zakresu rozpoczęcia i rozwijania współpracy międzynarodowej. W trybie konkursowym wybierane byłyby te organizacje, które są zainteresowane otrzymaniem profesjonalnego doradztwa w zakresie współpracy międzynarodowej ze szczególnym uwzględnieniem dotacji zewnętrznych w tym Unii Europejskiej. Rozliczenie usługi doradztwa następowalaby pomiędzy ekspertem a organizacją zarządzającą voucherami. Beneficjent (ngo) otrzymuje usługę (profesjonalne doradztwo) bez ponoszenia kosztów i bezpośredniego rozliczania kosztów.