

- 11) Właściwa instytucja, na etapie negocjacji, wzywa wnioskodawcę do poprawienia lub uzupełnienia wniosku lub przedstawienia informacji lub wyjaśnień. Wymagane poprawki, uzupełnienia, informacje lub wyjaśnienia określają oceniający samodzielnie albo wspólnie. Stanowią one warunki negocjacyjne. Warunki negocjacyjne może ustalić również przewodniczący KOP.
- 12) Oceniający zamieszczają warunki negocjacyjne w kartach oceny wraz z wyczerpującym z uzasadnieniem.
- 13) Właściwa instytucja określa w regulaminie zasady prowadzenia negocjacji.
- 14) Negocjacje danego projektu mogą prowadzić pracownicy właściwej instytucji powołani do składu KOP inni niż pracownicy, którzy oceniali ten projekt.
- 15) Właściwa instytucja prowadzi negocjacje do wyczerpania kwoty przeznaczonej na dofinansowanie projektów. Jeśli negocjacje następują po etapie oceny formalno-merytorycznej albo merytorycznej właściwa instytucja prowadzi je w pierwszej kolejności z wnioskodawcami projektów, które uzyskały najlepszą ocenę na wcześniejszych etapach.
- 16) Właściwa instytucja może przyjąć, że negocjacje będą dotyczyły projektów, których wartość jest większa niż kwota przeznaczona na dofinansowanie projektów.
- 17) Negocjacje po etapie oceny strategicznej właściwa instytucja prowadzi w odniesieniu do wszystkich projektów zakwalifikowanych do etapu oceny strategicznej.
- 18) Negocjacje odnoszą się do wszystkich warunków negocjacyjnych. Warunki negocjacyjne mogą objąć dodatkowe ustalenia podjęte już w toku negocjacji.
- 19) Jeżeli w efekcie negocjacji:
 - a) wnioskodawca nie wprowadzi uzupełnień lub poprawek wynikających z warunków negocjacyjnych lub
 - b) wnioskodawca nie przedstawi informacji i wyjaśnień wynikających z warunków negocjacyjnych lub przekazane wyjaśnienia i informacje nie zostaną zaakceptowane przez KOP lub