

IOK (poprzez wybór odpowiednich projektów) dostarczenia powtarzalnej i wystandaryzowanej usługi (np. szkoleń w określonej dziedzinie).

- 14) W przypadku konkursów, o których mowa w pkt 13 w regulaminie konkursu IOK, poza zamieszczeniem elementów wskazanych w podrozdziale 7.2 pkt. 4 i 5, precyzyjnie parametryzuje cele konkursu, określając na przykład:
 - a) ogólny cel (w tym w ujęciu ilościowym), który ma zostać osiągnięty dzięki przyjęciu do dofinansowania konkretnych projektów;
 - b) katalog zadań możliwych do realizacji w ramach projektu, które zapewnią realizację założonego rezultatu;
 - c) minimalny standard usług, które mają być dostarczane w ramach projektów;
 - d) maksymalny budżet przewidziany na realizację zadań w ramach pojedynczego projektu.

Podrozdział 10.4 – Negocjacje w ramach konkursowego trybu wyboru projektów w ramach EFS

- 1) Na etapie oceny merytorycznej lub oceny formalno-merytorycznej oceniający mogą uznać dane kryterium za spełnione warunkowo lub warunkowo przyznać określoną liczbę punktów za spełnianie danego kryterium i skierować projekt do negocjacji we wskazanym w karcie oceny projektu zakresie dotyczącym warunkowo dokonanej oceny.
- 2) Oceniany warunkowo może być jedynie projekt, który w sytuacji gdyby spełnianie przez niego kryteriów nie zostało zweryfikowane warunkowo otrzymałby ocenę negatywną.
- 3) Negocjacje stanowią część etapu oceny merytorycznej lub oceny formalno-merytorycznej i mogą dotyczyć zarówno zakresu merytorycznego, w tym budżetu projektu np. wysokości kwoty dofinansowania.
- 4) Negocjacje mogą być prowadzone jedynie w sytuacji, kiedy kwota przeznaczona na dofinansowanie projektów w konkursie nie będzie mogła być rozdysponowana w całości na projekty ocenione bezwarunkowo pozytywnie.
- 5) Negocjacje mogą dotyczyć jedynie projektu, którego ocena warunkowa przesądza o spełnieniu co najmniej jednego zerojedynkowego kryterium obligatoryjnego lub o uzyskaniu przez projekt minimalnej liczby punktów, o której mowa w podrozdziale 7.1 pkt. 2.