



## 19. WDRÓŻENIE DŁUGOOKRESOWEGO FINANSOWANIA PARTNERSTWA

Działanie/  
Działania

**Działanie: Wdrożenie długookresowego finansowania partnerstwa** poprzez: określenie aktualnie dostępnych źródeł zewnętrznych, w tym funduszy UE, formalne przygotowanie partnerstwa do pozyskania takich środków, wykorzystanie obecnie dostępnych możliwości uzyskania dofinansowania, w tym konkursów dotacji ze środków PO WR, do czerwca 2017 r.

Jednym z podstawowych problemów związanych z trwałością funkcjonowania partnerstwa jest długoterminowe zapewnienie finansowania. Niektóre z inicjatyw mogą zależeć przede wszystkim od finansowania zewnętrznego, w tym przypadku głównie Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój Oś priorytetowa I. Osoby młode na rynku pracy, Działanie 1.2 Wsparcie osób młodych pozostających bez pracy na regionalnym rynku pracy.

Podmiotami uprawnionymi do ubiegania się o środki w prowadzonych naborach są m.in. instytucje partnerstwa lokalnego, czyli partnerstwa lokalne zrzeszające różnorodne podmioty działające na rzecz rynku pracy w skład których wejść będą mogły władze publiczne, publiczne i prywatne służby zatrudnienia, szkoły, organizacje młodzieżowe, instytucje szkoleniowe, partnerzy społeczni i pracodawcy.

Praktyczne kwestie, które można w ramach tej rekomendacji uwzględnić:

- partnerstwo docelowe, które powstanie po zakończeniu projektu może spełniać kryteria dostępu do środków z PO WER. Nie będzie ono automatycznie tożsame z partnerstwem projektowym, należy więc każdorazowo brać pod uwagę zapisy dokumentacji konkursowej,
- partnerstwo projektowe musi mieć lidera/wnioskodawcę, którym nie może być lider partnerstwa formalnego czyli MRRP, bo nie ma własnej osobowości prawnej,
- zarządzanie projektem nie pokrywa się ze strukturą zarządzania w partnerstwie – jest zdecydowanie więcej działań zarządczych w przypadku realizacji projektu ze środków EFS,
- podobnie jest w przypadku działań informacyjnych, monitoringowych, ewaluacyjnych itp.,
- tryb konkursowy oznacza dużą konkurencję dla wniosku o dofinansowanie – musi być przygotowany profesjonalnie;
- sam wniosek praktycznie przygotowuje 1-2 organizacje z partnerstwa, natomiast sama koncepcja projektu powinna zostać wypracowana i skonsultowana wspólnie przez wszystkich członków partnerstwa,
- istotnym wyzwaniem dla partnerstwa będzie dywersyfikacja źródeł.

Jedną z innych możliwości uzyskania finansowania zewnętrznego jest przygotowanie przez partnerstwo oferty konkretnych usług w zakresie wsparcia NEET np. diagnozy, kampanii informacyjnej dla NEET (uwzględniającej rekomendacje ekspertów), prowadzenie konsultacji społecznych z udziałem NEET itp. Któreś z tych konkretnych usług mogą stać się podstawą do wypracowania oferty dla JST, składanej w ramach otwartych konkursów.

Jest jednak kilka istotnych warunków kontraktowania podobnych usług społecznych partnerstwu:

- w programach współpracy i otwartych konkursach ofert musi być uwzględniona tematyka wsparcia dla osób młodych, w tym NEET. To jedno z istotnych zadań i